

Il meeting a villa Rovere di Quistello

Dinamica Generale chiama gli agenti nel mondo

Dinamica Generale incontra i propri distributori del mercato europeo e mediorientale. Il sales meeting dell'azienda di Poggio Rusco (*nella foto*) si è svolto il 6 agosto a Villa Rovere di Quistello, richiamando agenti finlandesi, olandesi, danesi e polacchi, oltre a due dealers con basi in Arabia Saudita ed Egitto. La giornata, pensata per proporre nuove strategie di vendita per la penetrazione in nuovi segmenti di mercato, è stata organizzata in modo da trasferire ai partecipanti un sunto della storia azien-

dale, un approfondimento sulle collaborazioni con il Politecnico di Milano, in tema di marketing, un'esauritiva presentazione dell'allargato portafoglio prodotti e la proposta per le nuove strategie commerciali, punto di partenza per garantire all'azienda la crescita nel prossimo quinquennio.

Le relazioni sono state intervallate da interessanti discussioni in cui i distributori si sono comportati da partner propositivi coinvolti concretamente nell'elaborazione di nuove direzioni innovative che l'impresa prospetta di approfondire. La sensazione è che questo esempio mantovano di eccellenza abbia basi solide per continuare ad eccellere nei mercati mondiali.

